



White Crow Selection is op zoek naar een **Sales Support Officer** Frankrijk, met goede kennis FR.

Onze klant is een gekende en sterk groeiende speler in de chemiesector.

- Je ondersteunt een team van Account Managers en je bent tevens ook het centraal aanspreekpunt voor de Distributeurs in de de regio Frankrijk.
- Als spilfiguur tussen de interne organisatie en de klant speel je een belangrijke rol waarin communicatie met alle departementen binnen het bedrijf centraal staat (traffic, productie, sales, marketing, ...).
- Je bouwt een sterke vertrouwensrelatie op met Account Managers om dan als een team de distributeurs volledig te kunnen ondersteunen op commercieel vlak.
- Vanuit deze positie ben je betrokken bij het volledig order to cash traject gaande van orderinput, bijhorende administratie, opmaken van de prijslijsten, product management, opmaken van berekeningen m.b.t. exportkosten, opmaken exportdocumenten, tot aan de verzending en de facturatie.
- Vanuit je dagdagelijkse klantencontacten ben als Sales Support Officer je mee verantwoordelijk voor het doorvertalen & implementeren van de commerciële strategie:
upselling/cross-selling, marketing & promotionele acties, verzamelen van klanteninformatie in het CRM-systeem, ...

White Crow Selection gaat op zoek naar de volgende witte raaf voor haar klant:

Je hebt een bachelor of een master diploma op zak en je hebt een relevante ervaring van 2-5 jaren in een commercieel ondersteunende functie;

Heb je ervaring in een productieomgeving, dan is dat een pluspunt!
Naast het Nederlands kan je je vlot uitdrukken in het Frans. Kennis van een andere Europese taal is een pluspunt!

Je hebt een ontwikkelde commerciële feeling en je hebt sterke communicatieve vaardigheden om de interne en externe contacten te onderhouden.

In tandem werken met Account Managers om zo gezamenlijke doelstellingen te bereiken, spreekt jou erg aan.

Je bent werkzaam in het hoofdkantoor (regio Aartselaar)

Onze klant biedt jou:

Een gevarieerde en uitdagende functie binnen een dynamisch Belgisch bedrijf met een internationaal profiel, waar nog tal van realisaties en veelbelovende projecten te verwachten zijn.

Je wordt opgenomen in een enthousiast team waar je kan rekenen op een degelijke opleiding en ondersteuning, maar waar je tevens voldoende ruimte krijgt om je commerciële /organisatorische/ technische vaardigheden ten volle aan te wenden en te ontwikkelen. Je speelt een belangrijke rol in de verdere ontwikkeling van de internationale activiteiten.

Daarnaast kan je rekenen op een mooi salarispakket, aangevuld met diverse extralegale voordelen.

Interesse? Wens je bijkomende informatie?

Aarzel dan niet om ons je persoonlijke CV te mailen naar info@whitecrowselection.com , opdat we je kunnen contacteren voor bijkomende informatie hieromtrent.

Door te solliciteren op deze vacature, erkent u dat u de volgende voorwaarden hebt gelezen en ook accepteert :

http://whitecrowselection.com/LEGAL_Privacyverklaring.pdf

Tot snel,

White Crow Selection-team.